THE CALL OF THE LAND
2027

2e ÉDITION

DOSSIER DE PARTENARIAT

THE CALL OF THE LAND AFRICA 2027

« Investir dans l'agriculture africaine : quelles opportunités, quelles garanties et quels engagements des États ? »

SAMEDI 27 MARS 2027

ESSEC · Cergy | Présentiel & en ligne





L'ÉVÉNEMENT EN UN REGARD

Une journée pour investir dans l'agriculture africaine, en connaissance de cause

Conférence internationale réunissant la diaspora, les investisseurs, les entrepreneurs, les experts, les entreprises et les institutions autour d'une question : quelles opportunités, quelles garanties et quels engagements des États ?

8 **pays invités**
à l'honneur

5 **intervenants**
annoncés

LE CONSTAT

La diaspora veut investir. Le chemin vers la terre reste flou.

DIASPORA

capitaux
volonté d'agir

THE CALL OF THE LAND — le pont

LES ÉCUEILS À FRANCHIR

1. **Un manque d'informations fiables**
2. **La peur des arnaques**
3. **L'absence de réseaux structurés**



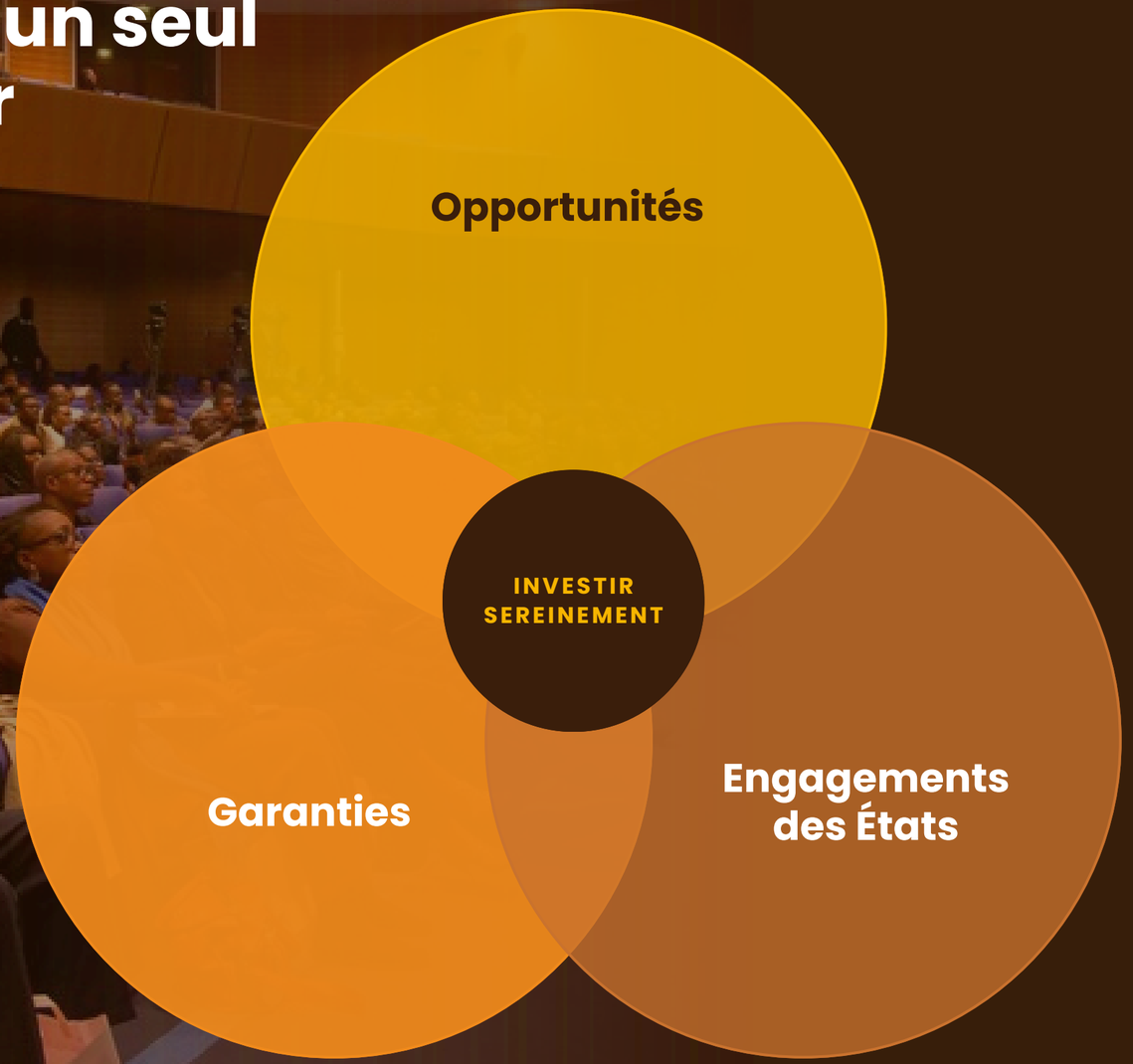
LA TERRE

L'événement réunit les acteurs et les idées pour aider à construire des projets agricoles solides et durables.

LE THÈME 2027

Trois questions, un seul objectif : investir sereinement

« Investir dans l'agriculture africaine : quelles opportunités, quelles garanties et quels engagements des États ? »



Opportunités

Où investir, dans quelles filières et auprès de quels porteurs de projets ?

Garanties

Foncier, financement, sécurité de l'investissement : sur quoi compter ?

Engagements des États

Quel cadre et quels engagements publics pour accompagner les investisseurs ?

LA VISION

Produire, transformer, vendre : la route vers la souveraineté alimentaire

Relier les capitaux et les compétences de la diaspora aux projets agricoles du continent, pour contribuer à l'indépendance alimentaire de l'Afrique.

100+
projets agricoles visés (objectif)



Développer la production agricole locale.

Valoriser les productions sur place pour créer de la valeur.

Structurer les débouchés et accéder aux marchés.

RETOUR SUR 2026

Une première édition qui a rassemblé des centaines de participants

Conférences, panels, échanges avec le public et rencontres entre porteurs de projets : la première édition a posé les bases d'une communauté que 2027 entend faire grandir.



04 avril 2026

Première édition · ESSEC Paris

Des centaines de participants

27 mars 2027

Deuxième édition internationale · ESSEC

En présentiel et en ligne

LES PUBLICS

Qui vous rencontrerez



1

Diaspora & investisseurs

Découvrir les opportunités et mieux préparer un investissement agricole.



2

Porteurs de projets

Trouver des connaissances, des solutions et des acteurs pour faire avancer leur projet.



3

Institutions & entreprises

Partager leurs initiatives, écouter les besoins et rencontrer les acteurs du secteur.

3,5 M+ abonnés sur les réseaux du fondateur : une communauté qui fait connaître l'événement, sans correspondre au nombre de participants attendus.

LA JOURNÉE

Un parcours en cinq temps pour comprendre et agir

1 — Conférences plénières

Terrain et foncier

2 — Panels

Financement, transformation et technologie

3 — Rencontres et échanges

Participants, porteurs de projets et institutions

4 — Salon d’exposition et stands

Un espace de visibilité pour les entreprises

5 — Retransmission en ligne

Pour suivre l’événement depuis partout

Programme indicatif, susceptible d’évoluer.

PAYS INVITÉS

Huit pays à l'honneur

01
Bénin



02
Côte d'Ivoire



03
Guinée-Conakry



04
Cameroun



05
Burkina Faso



06
RD Congo (Kinshasa)



07
Nigeria



08
Togo



8
PAYS INVITÉS

Institutions, opportunités et cadres d'investissement au cœur des échanges.

Pays invités : la participation effective des délégations et institutions sera confirmée avant l'événement.



L'ORGANISATEUR

Tadagbé Valère HOUANSOU

Ingénieur agronome et entrepreneur agricole, initiateur de The Call of the Land. Son expertise est reconnue dans plus de 40 pays, dont le Togo, le Congo, la Côte d'Ivoire et le Gabon.

VUES

1 MILLIARDS

Sur l'ensemble de nos plateformes digitales (YouTube, TikTok, Facebook, Instagram), cumulant vues de contenus, profils, stories, reels, et vidéos liées à l'agriculture et à l'univers de la conférence.

ABONNEES

+ 3,5 MILLIONS

Une communauté engagée et en croissance constante, répartie partout dans le monde entier.

INTERVENANTS ANNONCÉS

Les voix de la journée



Tadagbé Valère HOUANSOU

Fondateur et organisateur



Steven MOUSSA



Sambiani YÉDOUMBÉ



Boris YOUDOM



Isidore FASSINOU

Liste susceptible d'évoluer.

LE PARTENARIAT

Pourquoi s’associer à The Call of the Land

1

Un public ciblé

Diaspora, investisseurs, porteurs de projets et institutions réunis dans une même salle.

2

Une visibilité sur place et en ligne

Un événement en présentiel à l’ESSEC, prolongé par une retransmission en ligne.

3

Une cause concrète

Contribuer à la souveraineté alimentaire et à des projets agricoles portés par la diaspora.

4

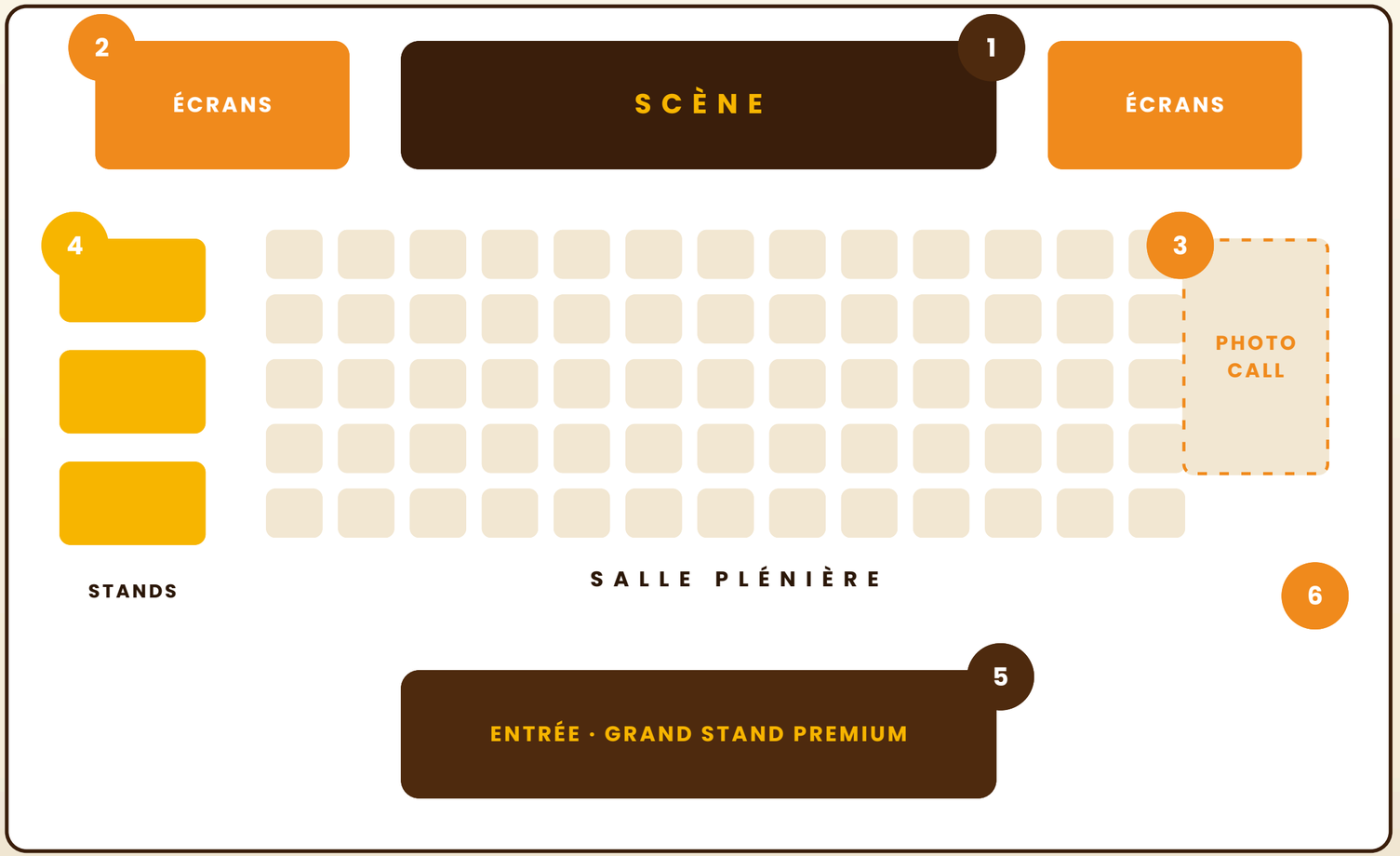
Un accès au réseau

Échanger avec des experts, des entrepreneurs, des institutions et les pays invités.



VISIBILITÉ ET ACTIVATION

Où votre marque peut être présente



1 Prise de parole de 10 min en plénière · statut « Présenté par »

DIAMANT

2 Logo et spots vidéo sur les écrans géants

OR

3 Logo sur le photocall

OR

4 Stand standard

OR

5 Grand stand premium à l'entrée

DIAMANT

6 Kakémono dans l'enceinte

ARGENT

Schéma indicatif : implantation à confirmer. Le logo sur les supports et le site complète ces emplacements.

NIVEAUX DE PARTENARIAT

Trois formules pour s’associer

PARTENAIRE

Argent

I

1 000 000 FCFA

≈ 1 524 €

2 pass VIP inclus

- ✓ Logo sur les supports et le site
- ✓ Kakémono dans l’enceinte

PARTENAIRE

Or

II

5 000 000 FCFA

≈ 7 622 €

5 pass VIP inclus

- ✓ Stand standard
- ✓ Logo sur photocall et écrans géants
- ✓ Diffusion de spots vidéo

EXCLUSIF

PARTENAIRE

Diamant

III

10 000 000 FCFA

≈ 15 245 €

10 pass VIP inclus

- ✓ Statut exclusif « Présenté par »
- ✓ Prise de parole de 10 min en plénière
- ✓ Grand stand premium à l’entrée

Grille indicative. Conditions, contreparties et disponibilités confirmées avec l’équipe organisatrice. Équivalents en euros à la parité fixe 1 € = 655,957 FCFA.

COMMENT COLLABORER

Un partenariat en quatre étapes

01 Échanger

Un premier échange pour comprendre vos objectifs.

02 Choisir

Sélectionner le niveau ou la formule qui vous convient.

03 Formaliser

Valider les contreparties et les engagements de part et d'autre.

04 Activer

Préparer ensemble votre présence avant et pendant l'événement.

Vous souhaitez en discuter ?

✉ contact.thecallofthelandafrica@gmail.com

☎ +229 90 57 15 15

⌘ www.thecallofthelandafrica.com



THE CALL OF THE LAND
2027

Ensemble, faisons avancer l'agriculture africaine.



27 mars 2027 · ESSEC Business School, Cergy

contact.thecallofthelandafrica@gmail.com
+229 90 57 15 15
www.thecallofthelandafrica.com